

SALESCONSULTANT PT/FT

Plaats in de organisatie

De allround medewerker legt verantwoording af aan de manager.

Resultaatverantwoordelijkheden

De salesconsultant heeft de volgende resultaatverantwoordelijkheden

- Benaderen en opvolgen van prospects.
- Interne marketing acties opstellen en uitvoeren.
- Rondleidingen geven.
- Verkoopgesprekken voeren.

Functie eisen:

- Je bent in het bezit van minimaal een MBO diploma of HBO starter, bij voorkeur in de commerciële richting.
- Je bent bij voorkeur tussen de 18 en 35 jaar.
- Je hebt een flexibele instelling en bent bereid om ook in de avonden en gedurende de weekenden te werken (minimaal 3 avonden en een weekendmoment).
- Je bent sociaal ingesteld en bent communicatief sterk.
- Je bent sportief en service verlenend gericht.
- Je hebt kennis en ervaring met de Sales & Fitness branche.
- Je wilt graag scoren als verkoper en gaat daarbij pro actief te werk (prospects benaderen, bellen etc.).

Wij bieden:

- Een leuke afwisselende baan;
- Een basissalaris met hier bovenop een aantrekkelijke commissieregeling;
- Mogelijkheid om deel te nemen aan een pensioenregeling en spaarloonregeling;
- Een leuk team van collega's met een uitstekende sfeer;
- En je zult een degelijke salestraining krijgen.